

Grønne maskinfolk fletter fingre

To markante maskinleverandører til den grønne sektor finder sammen

HÅND I HÅND

sigh@licitationen

- En John Deere. Ja, så gerne! Var det noget med en Verti-Drain samtidig?

John Deere-forhandler Ole Mathiesen MaskinCenter i Hornslet på Djursland vil fremover være leveringsdygtig i både det hidtidige sortiment af grøn-gule maskiner til have, park og vej. Men også i maskineri fra Redexim til vertikal-skæring, dybdeluftning, overfladeluftning, topdressing og eftersåning. Samt feje- og sugevogne fra Trilo, store Progressive-rotorklippere til traktormontering og en række andre maskiner til pleje og vedligeholdelse af græs.

Ole Mathiesens MaskinCenter har netop signeret en visionær samarbejdsaftale med Lindholm Maskiner i Vissenbjerg på Fyn. Aftalen medfører, at Ole Mathiesens salgsstab fremover folder produktpaletten voldsomt ud og også byder på Lindholm Maskiners store importprogram.

- Vi har lavet en aftale om, at Ole Mathiesens MaskinCenter også forhandler hele Lindholms store produktprogram til vej, park og have i postnummer-områderne 8000 og 9000. Det vil i praksis sige hele Midt- og Nordjylland. Tillige samarbejder vi om salg til golfbaner i hele Jylland og på Fyn, hvor vi har hele John Deere-forhandlingen af golf-maskiner, fortæller direktør Ole Mathiesen.

Sortiment og kemi

- De to maskinsortimenter passer fantastisk fint sam-



men. Vi får en langt bredere vifte af maskiner at tilbyde kunderne både inden for have, park og vej samt altså også golf. Vi har så konstateret, at kemien mellem de to firmaer også er helt perfekt, siger Ole Mathiesen.

For brødrene Lasse og Per Lindholm, der sammen står bag Lindholm Maskiner, er aftalen med Ole Mathiesens MaskinCenter en betydelig forøgelse af salgsindsatsen.

- Vi vil naturligvis også selv fortsat komme i det midt- og nordjyske områ-

de, hvor vi har mange faste kunder. Både Per og jeg har hele tiden mange bolde i luften, og det har knebet med muligheden for at komme ordentligt ud til potentielle kunder. Vi har simpelthen manglet timer i døgn, forklarer direktør Lasse Lindholm.

- For kunderne bliver der tale om godt og vel en fordobling af mulighederne for at komme i kontakt med Lindholm Maskiner i over halvdelen af Jylland. Med Ole Mathiesens salgsorganisation i ryggen kan

vi sammen nå rundt til kommuner, boligselskaber, stadions, anlægsgartnere og en række andre kundegrupper både i Midt- og Nordjylland. Både med maskiner til traditionel græspløje og med grejet til kunstgræs både sommer og vinter. Og Lindholm-programmet vil også være med, når Ole Mathiesens folk besøger golfbanerne, forklarer direktør Lasse Lindholm.

Fordele for alle

- I virkeligheden har sam-

arbejdet allerede fungeret uofficielt i et stykke tid, hvor Ole Mathiesens ind imellem har solgt maskiner for Lindholm. Nu har vi bare fået papir på hinanden, siger Lasse Lindholm.

- Det er vanskeligt at sige, hvem der har taget initiativet. Var det hønen eller ægget, der kom først? Men det er helt oplagt, at samarbejdet vil være til fordel for alle parter, vurderer Lindholm-direktøren.

- Ole Mathiesens MaskinCenter får en væsentligt større produktpalette og

- Så er det en aftale. Direktørerne Lasse Lindholm - til venstre - og Ole Mathiesens giver hånd på, at Ole Mathiesens MaskinCenter nu også har Lindholm-programmet med i salgsmapperne. Dermed handler det både om John Deere, Redexim med Vertidrain, Trilo, Progressive, GreenTek samt flere andre maskinmærker til græs og kunstgræs.

bliver dermed stærkere og mere interessant for kunderne. Lindholm Maskiner får en stærkere salgsstyrke og mulighed for, at vi kan profilere os meget bredere. Og ikke mindst får kunderne et samlet sortiment af markedets mest markante maskiner til pleje og vedligeholdelse af græs samlet under én hat. De kan fortsat handle med Lindholm Maskiner, men de kan nu også handle Lindholm-produkter gennem deres faste John Deere-leverandør, fastslår Lasse Lindholm.

GPS-udstyr med i maskinen i udlejningspakken

JM Trykluft har en spritny 21-tonns gravemaskine klar til udlejning monteret med maskinstyring og 2D GPS-system

UDLEJNING

sigh@licitationen.dk

Med to friskmonterede GPS-master på bagsmækken af en ny Case gravemaskine signalerer JM trykluft A/S, at udlejningsfirmaet fra Aarhus er med på udviklingsvognen.

En eftermontering

- Vi har nogle kunder, som efterspørger maskinstyring og GPS på entreprenormaskiner. Derfor får vi nu monteret det avancerede udstyr på vores nyeste

maskiner - det er maskiner i 20 til 30 tons klassen, siger salgsdirektør Peter Madsen fra JM Trykluft.

- En af maskinerne er en Case 21-tonns gravemaskine på stålbånd - CX210B - som leverandøren Sitech har monteret med Trimble GCS900 maskinstyrings-system. Det er et 2D-gravesystem, som er 3D ready. Ifølge Sitech kan udstyret i løbet af et kvarter opgraderes til komplet 3D GPS-system.

- Vi ved fra vores kunder i anlægsbranchen, at de kun kan deltage i de store, offentlige projekter, hvis de har det nyeste GPS-udstyr på deres maskiner. Den udvikling følger vi naturligvis til dørs ved at få udstyret monteret på vores



JM Tryklufths nye 21 tons gravemaskine i aktion med GPS-master på bagpartiet. I baggrunden ses Brabrand Søen.

maskiner, forklarer Peter Madsen.

I centrum

JM Trykluft er således parat til at lade flere nyindkøbte entreprenormaskiner ekvipere med Trimbles maskinstyringsystem.

- Ud over at vi vil være det bedste udlejningsfirma til service, vil vi også være bedst til at lytte til vores kunders ønsker og behov. Markedet er presset, så maskinerne skal bare være effektive, understreger Peter Madsen.

Firmaet har afdelinger i Horsens, Silkeborg, Randers, Holstebro, Kolding, Billund og hovedkontor i Aarhus, hvorfra den nye Case gravemaskine er sendt på sin første opgave.